

新たな販路開拓にチャレンジ!!

成果を最大化させる

# 展示会・商談会 × 商談力 出展戦略 向上セミナー

ビジネス環境は、経済のグローバル化やIT技術の発展などにより複雑化・多様化し、企業は不確実性の高い環境に置かれています。こうした中、**新たな販路・売上を確保することが重要**です。

そこで、**展示会・商談会へ参加**してみませんか？

「成約」という成果を得るための**小規模事業者でも取り組みやすい実践手法をお伝えするとともに**、展示会から個別商談に繋げて**成約を勝ち取るための手段**や、商談会での**個別商談で実践すべきポイント**、**WEB商談でおさえおくべきポイント**などを具体的に学んでいただくことが可能です。

参加者同士での意見交換も通じて自社で実践する内容がきっと見えてくるでしょう。

**販路拡大を検討している方、もっと成約率を上げたい方など**、展示会・商談会の力を最大限活用し、成果に向けてぜひご参加ください！

## 受講料 無料

会員・非会員  
問わず



2024  
**11/7** 木 14:00 ~ 16:00

### セミナー内容

- 販路開拓のための営業の役割と目標設定
- 展示会前後でやるべきこと
- 商談会のポイント1：顧客理解とニーズに合わせた行動
- 商談会のポイント2：年間での販促計画を提案する
- WEB商談を含めたその他の商談力向上ポイント

### 開催場所

鳥取商工会議所 5階 大会議室

### 会場定員

**20名** 対象  
中小・小規模事業者

### 申込方法

参加申込書に記入の上、  
10月25日(金)までに  
FAX / E-mail または WEB から  
お申込みください。



### 講師

グローバルマーケティング株式会社  
コンサルティング部 コンサルタント

**八田 元之 氏**

前職では食品製造業や機械部品製造業の販路開拓支援・展示会出展支援等の産業支援を担当。現在は戦略構築支援・営業力強化支援、DX・AIを活用した生産性向上支援、人材採用・定着支援をメインに行っている。

### 主催

鳥取商工会議所  
TEL 0857-32-8005  
FAX 0857-22-6939

## 参加申込書

FAX **0857-22-6939**  
E-mail [tcci-keini@tottori-cci.or.jp](mailto:tcci-keini@tottori-cci.or.jp)



◀WEBからも  
お申込み可能です 締切 **10.25 (金)**

事業所名				メールアドレス		
参加者名	〒			TEL / FAX	TEL	FAX
所在地						